



Formation UME

Un atelier en visio-conférence d'informations et d'échanges

Avec un formateur-consultant spécialiste des collectivités et expert en communication

Le jeudi 20 janvier 2022 de 17h00 à 19h00

« Maîtriser les techniques de négociation avec les partenaires financiers de votre collectivité »

Les collectivités territoriales sont de plus en plus soumises à des contraintes financières grandissantes. Face aux difficultés à obtenir des financements, des emprunts dans les meilleures conditions possibles, le rôle du Maire et de ses élus devient celui d'un négociateur au service des finances de la ville

Programme de l'atelier :

- Quels sont les principes et fondamentaux pour réussir ses négociations?
- Pourquoi la négociation est-elle différente pour les élus et leurs partenaires?
- Comment appréhender ses interlocuteurs pendant la phase de discussion?
- Comment identifier le négociable et le non négociable?
- Comment anticiper les différents scénarii possibles?
- Comment parvenir à un accord « gagnant/gagnant »